

Leiter Verkauf Beton/Kies/RC-Material (m/w/d)

Schlüsselrolle im regionalen Baustoffmarkt

Die **Beton Niederlenz-Lenzburg AG** gehört zu den führenden Bauzulieferern der Region und steht für Qualität, Verlässlichkeit und moderne Prozesse im Bereich Betonbaustoffe. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine verkaufsstärke, unternehmerisch denkende Persönlichkeit, welche den Bereich Verkauf verantwortet und die Weiterentwicklung unseres Unternehmens aktiv mitgestaltet.

Ihr Wirkungsbereich

- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung sowie sämtlichen internen Schnittstellen
- Mitgestaltung und Umsetzung der Unternehmens- und Verkaufsstrategie
- Verantwortung für Budget, Preisgestaltung und Ergebnis im Verkaufsbereich
- Produktentwicklung und Angebotsinnovationen (Identifikation neuer Marktbedürfnisse, Weiterentwicklung von Spezialbeton, Optimierung des bestehenden Produkteportfolios)
- Regelmässige Abstimmung mit Produktion, Labor, Logistik, Disposition und Administration

Verkauf & Kundenbetreuung

- Gesamtverantwortung für den Verkauf von Beton, Kies und Recycling-Material
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie aktive Akquisition neuer Bauprojekte
- Fachliche Beratung von Kunden, Unternehmern und Planern (Unterstützung bei der Auswahl geeigneter Betonsorten, technische Klärungen im Vorfeld und Begleitung anspruchsvoller Bauvorhaben)
- Verantwortung für Offerten, Kalkulationen, Preislisten und Auftragsabschlüsse
- Enge Abstimmung mit der Logistik zur Sicherstellung von termingerechten Transporten

Markt & Strategie

- Weiterentwicklung der Verkaufsstrategie im Marktgebiet
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbstrends
- Sicherstellung einer hohen Marktdurchdringung und Kundenorientierung

Ihr Profil

- Erfahrung im Verkauf, idealerweise in der Beton-, Kies- oder Baustoffbranche
 - Fundiertes technisches Verständnis von Beton und verwandten Produkten
 - Unternehmerisch denkende, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung
 - Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und strukturierte Arbeitsweise
 - Hohe Selbstständigkeit, Zuverlässigkeit und Freude an einer gestaltenden Rolle in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
-

Unser Angebot

- Schlüsselposition im regionalen Baustoffmarkt
- Grosser Gestaltungs- und Entscheidungsspielraum im Verkaufsbereich
- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und selbstständige Tätigkeit
- Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten (Weiterbildung, Ausbau der Führungsverantwortung, erweiterte Leistungsfunktionen)
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Eigenes Firmenfahrzeug
- Moderner Arbeitsplatz in einem soliden aufgestellten Unternehmen

Bereit für eine Rolle mit unternehmerischer Verantwortung?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Kontakt: Monika Caflisch, Leitung Personal
monika.caflisch@betonnile.ch